



Resultatorienteret Salgschef søges til NATURAL BRANDE A/S

Natural Brande A/S er en familieejet virksomhed med hovedsæde i Brande, som blev grundlagt i 1985. I dag er vi en af Danmarks førende grossister indenfor ernæring og tilbehør til kæle- og hobbydyr med produkter fra kendte brands som bl.a. Arion, Aveve, EquiFirst, Hobby First, Natural Nobby og Vitapal. Vi er passionerede omkring at levere kvalitet, viden og tilgængelighed, alt sammen med både mennesker og dyr i fokus.

Kan du se dig selv som vores nye Salgschef?

Er du god til at motivere? Har du sans for både salg og strategi? Gir det dig energi at være i marken? Er du god til at skabe relationer? Har du sans for godt købmandskab? Hvis du kan svare ja, så kan det være dig, vi byder velkommen som vores nye Salgschef. Vi har brug for en dygtig Salgschef, som skal være med til at gøre NATURAL BRANDE A/S ledende på dyrefoder og tilbehør og ikke mindst bidrage til, at vi øger markedsandel både i Danmark og Sverige.

Lidt om jobbet og dine forudsætninger

Med direkte reference til virksomhedens CEO får du som Salgschef ansvaret ca. 5 sælgere i Danmark og ca. 3 sælgere i Sverige samt egne udvalgte B2B kunder. Du kommer tæt på virksomhedens daglige drift, da du bliver en del af ledergruppen, hvor der arbejdes med strategi og udvikling. Der er brug for, at du er god til at kommunikere, så sælgerne føler sig både set og hørt. Du er en rollemodel, der tør tage ansvar, og som er vant til selv at strukturere og planlægge din hverdag. Du skal forvente rejseaktivitet i jobbet, da du vil få det fulde salgsansvar for både Danmark og Sverige. Din arbejdsdag vil tage udgangspunkt i Brande, hvor du bliver en del af et engageret team på ca. 20 medarbejdere, som er fordelt både i administration og lager.

Du skal skabe et tæt samarbejde med vores kunder, så de ser dig som den naturlige sparringspartner. Vi har store forventninger til vores medarbejdere, som arbejder meget selvstændigt. Du vil få succes i jobbet, hvis du er god til at planlægge, en god leder, dygtig til at rådgive og målrettet med evnen til at skabe resultater.

Lidt om dig

- Du har erfaring som salgschef og herunder ledelse
- Du har kendskab til afsætning i både Danmark og Sverige
- Har du kendskab til dyrefoder er det en fordel, men ikke et krav
- Du har en god forretningsforståelse og brænder for at eksekvere og skabe resultater.
- Du har indsigt i, hvordan man driver et godt kommercielt salg og har god økonomisk forståelse.
- Du er dygtig til at opbygge relationer og skabe tillid.
- Du har gennemslagskraft og tør gå forrest
- Du har været en del af en ledergruppe, hvor der arbejdes med strategi og udvikling
- Du kan fremvise gode salgsresultater både inden for opsøgende og relationssalg.

Har vi fanget din interesse?

Så send din ansøgning og CV til vores rekrutteringskonsulent Betina B. Mølholm via: www.hrresursen.dk/kontakt
Send den hurtigst muligt, da vi lukker stillingen, når den rigtige kandidat er fundet. Hvis du har spørgsmål, kan du kontakte Betina B. Mølholm på tlf. +45 21 21 04 66 eller CEO Kristoffer Olesen +45 96 60 40 65

Se mere på www.natural-brande.dk