



Rasmus Toft, Nordvest Foder, tv. bekræfter investeringen i Vika Data med den hidtidige ejer Poul Kvistgaard. **Pressefoto.**

LÆS MERE SIDE 4

Tre grovvarefirmaer går sammen om at investere i it-virksomhed

LÆS MERE SIDE 8

215 mio. kr. til forskere til at finde alternativ til handelsgødning

Novo Nordisk Fonden og Gates Foundation finansierer et stort projekt, der skal fremme brugen af biogødning.

Grovvarenyt holder ferie

Vi holder sommerferie i ugerne 28-30.

Vi er tilbage på redaktionen igen tirsdag den 29. juli

INDHOLD

DLF sælger aktiepost i kartoffelvirksomheden Danespo	2
Dansk dyrket græs på EM-baner	2
DLG fik det første korn ind ti dage tidligere end normalt	5
Sverige forventer en middel høst	5
Dansk maltfabrik oplever et presset marked	6
Valsemøllen møder intens konkurrence fra andre møller	7
Nu er der flere slagtegrise på vej til Danish Crown	9



Søger du medarbejdere?

Annoncér i Grovvarenyt - og få en gratis bannerannonce på grovvarenyt.dk i en måned

Kontakt Helge Lynggaard
Tlf. 20 47 16 11 | hl@grovvarenyt.dk

DLF sælger aktiepost i kartoffelvirksomheden Danespo

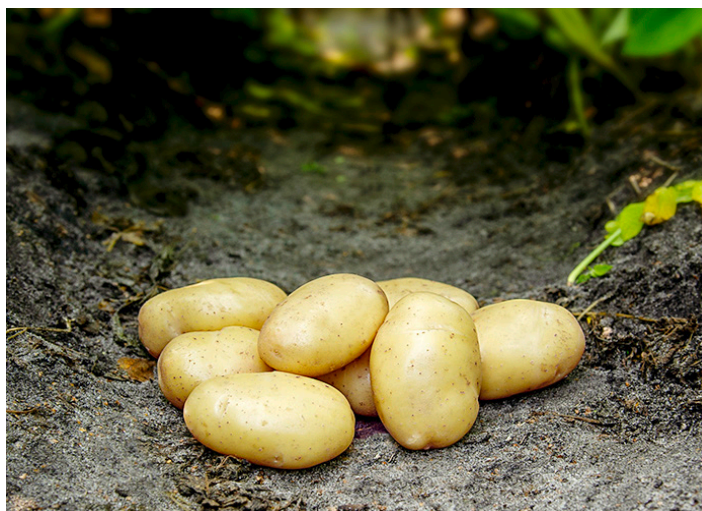
VIRKSOMHED | Franske Group Florimond Desprez overtager aktieposten og ejer dermed 98 procent af Danespo

Af Helge Lynggaard

DLF har indgået en aftale med franske Groupe Florimond Desprez (GFD) om at overdrage sin aktiepost i Danespo A/S. Aftalen træder i kraft med øjeblikkelig virkning og markerer et naturligt skridt i DLFs strategiske retning mod et skærpet fokus på koncernens kerneforretning, oplyser DLF i en pressemeddelelse.

DLF har været medejer af Danespo siden 1996. I 2016 indtrådte Groupe Florimond Desprez som medejer med 49 procent af aktierne. Med den nye aftale ejer GFD 98 procent af Danespo. De sidste to procent ejes af en kreds af kartoffelavlere.

- Frasalget er en naturlig forlængelse af vores koncernstrategi "Connecting to Grow", hvor vi fo-



kuserer vores forretningsaktiviteter omkring planteforædling og udvikling af foder- og plænefrø samt opformering af grøntsagsfrø, udtaler Søren Halbye, administrerende direktør i DLF.

- Vi har haft et godt og konstruktivt samarbejde med GFD omkring Danespo, og vi er stolte af den udvikling, virksomheden har gennemgået. Med GFDs stærke strategiske fokus på kartofler

Franske Groupe Florimond Desprez vil med overtagelsen af DLF's aktier i Danespo sidde på 98 procent af aktierne i Danespo. **Pressefoto.**

er vi overbeviste om, at de er rette til at videreudvikle Danespo.

Florimond Desprez, leder af GFD's business unit for læggekartofler, udtaler:

- Samarbejdet i Danespo har været grundlag for et stærkt partnerskab mellem GFD og DLF, som også afspejles i oprettelsen af United Beet Seeds. DLFs exit giver begge parter mulighed for at fokusere på deres respektive strategiske prioriteter og forenkler samtidig integrationen af Danespo i GFD's kartoffelforretning og i koncernen som helhed.

Dansk dyrket græs på EM-baner

Når fodboldkvinderne træder ind på de grønne stadionbaner under EM i Schweiz, er det ikke kun et spørgsmål om fodbold i verdensklasse – det er også en demonstration af græs i verdensklasse. På fem ud af otte EM-stadioner er der eftersået med græssorter fra DLF, udviklet i Danmark og dyrket af danske frøavlere.

Det oplyser DLF i en pressemeddelelse.

De danske kvinder spiller deres EM-kampe på stadioner, hvor

netop græstæppet har afgørende betydning for spillets kvalitet og spillernes sikkerhed. Stadionbaner skal præstere under hård belastning: Mange kampe, hyppig slitage og krav om en ensartet, smuk grøn overflade hver eneste kampdag. Det stiller krav til græssorternes slidstyrke, genvækst og udseende – og her leverer danske sorter varen, understreger DLF.

Når stadionansvarlige i Schweiz vælger græssorter, er målet at kunne levere den bed-



EM i fodbold for kvinder startede torsdag i denne uge. **Pressefoto.**

ste græskvalitet gennem hele turneringen. Kvalitetsfrø er noget, som danske frøavlere kan bidrage med, så det er dansk knowhow og landbrugsekspertise, der nu ses på den internationale fodboldscene.

- Vi ser det som en blåstemping af vores sortiment og af den danske frøproduktion, siger Anne Mette Dahl Jensen, produktchef for plænegræs hos DLF.

grovvareNYT

Uafhængigt ugemagasin med nyheder og viden om grovvarer – branchen og virksomheder – og om handel, korn, foderstoffer, gødning, planteværn, såsæd, frø, energi mm.

Redaktion

Helge Lynggaard, ansvarshavende
mail: hl@grovvarenyt.dk
mobil 20 47 16 11

Gunner Buck

mail: gb@gb-presse.dk
tlf. 98 57 40 55, mobil 21 26 42 20

Anya Engelbrecht, journalist
mail: ae@pressebureauet.dk
mobil 53 93 77 60.

Bemærk venligst:

Kopiering/videresendelse af Grovvarenyt er kun tilladt inden for det aftalte abonnement - eller efter skriftlig aftale med udgiver.

Grovvarenyt udgives af:

Pressebureauet Aarhus
v/Helge Lynggaard
Agro Food Park 15,
8200 Aarhus N

Web: grovvarenyt.dk

Sælger til grovvareselskab med egen foderproduktion – svinefoder og planteavl

Er du passioneret omkring landbrug og har du flair for rådgivende salg? Vi søger en **sælger med stærk faglighed inden for svinefoder og planteavl**, som ønsker at arbejde i en lokalforankret andelsvirksomhed med egen foderproduktion og fabrik i Vestjylland.

Vejrup Andel er et andelsselskab med base i Årre og Vejrup.

Vi er en moderne grovvarevirksomhed med egen foderproduktion til både kvæg og svin, og vi arbejder tæt sammen med landmændene i området. Vores fundament er bygget på faglighed, tillid, ordentlighed og et stærkt lokalt engagement. Virksomheden er i vækst og har ambitiøse mål for fremtiden.

Stillingen

Som sælger får du ansvar for at styrke relationerne til vores loyale kunder samtidig med at du åbner døre til nye samarbejder.

Dine ansvarsområder omfatter:

- Salg og rådgivning indenfor svinefoder og planteavl
- Sparring med nøglekunder og videreudvikling af kunderelationer med fokus på tillid og ordentlighed
- Skabe nye relationer og åbne døre til nye samarbejder
- Bidrage aktivt til den samlede salgsstrategi og markedsindsats
- Aktiv deltagelse i virksomhedens videre vækstrejse

Vi leder efter en person, der:

- Har erfaring med svin og planteavl – gerne fra grovvare- eller foderbranchen
- Er faglig stærk og formår at skabe værdi for kunderne
- Har forretningsmæssigt overblik og forståelse for landmandens hverdag
- Er struktureret, handlekraftig og har gode samarbejdsevner
- Er lokalt forankret eller har forståelse for den vestjyske mentalitet

Vi tilbyder

- En lokal forankret virksomhed med kultur præget af tillid og langsigtede relationer
- Høj grad af frihed og medansvar i en flad organisation med korte beslutningsveje
- Et stærkt fagligt miljø og gode kollegaer med højt engagement – vi støtter og hjælper hinanden
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling

Interesseret?

Send din ansøgning og CV senest 08.08.25 til forretningsfører Mogens Skovbo Hansen på msh@vejrup-andel.dk. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte forretningsfører Mogens Skovbo Hansen på telefon 23442895. Al henvendelse behandles fortroligt og samtaler afholdes løbende.

Vejrup Andel værner om mangfoldigheden på arbejdspladsen, så derfor opfordrer vi alle kvalificerede kandidater til at søge stillingen uafhængigt af personlig baggrund. Alle ansøgninger behandles iht. gældende GDPR-lovgivning.

Vejrup Andels Grovvareforening A.m.b.A.

Vejrup Storegade 55, Vejrup
6740 Bramming

Roustvej 241, Roust
6818 Årre

CVR: 45231712
Skjern Bank: 7780-6818686

Tlf.: +45 75190054
Fax: +45 75190423
post@vejrup-andel.dk
www.vejrup-andel.dk

Tre grovvarefirmaer investerer i it-virksomhed

IT | Vejrup Andel, Salling Grovvarer og Nordvest Foder køber halvdelen af Vika Data ApS og kører nu på samme it-løsning

Af Helge Lynggaard

Tre af landets mindre grovvarevirksomheder har sammen investeret i en it-løsning, der kan klare alle deres it-opgaver.

- Vi har købt halvdelen af it-firmaet Vika Data ApS for at have et godt system nu og til fremtiden, fortæller direktør Rasmus Toft, Nordvest Foder til Grovvarenyt.

Sammen med Vejrup Andel og Salling Grovvarer har Nordvest Foder etableret firmaet GrovIT ApS, som har købt 50 procent af Vika Data, mens den hidtidige ejer og udvikler, Poul Kvistgaard, fortsat ejer den anden halvdel.

- I Nordvest Foder har vi hidtil kørt på samme system som Mollerup Mølle og flere andre



Mogens Skovbo Hansen, Vejrup Andel.
Foto: Vejrup Andel.

grovvarevirksomheder, men da det system står overfor at skulle udskiftes, valgte vi at undersøge mulighederne. Valget faldt på Vika Data, som er et meget billigt og brugervenligt system, som



Arne Munk, Salling Grovvarer.
Foto: Salling Grovvarer.

Vejrup Andel og Salling Grovvarer har benyttet i flere år, og som vi nu har benyttet siden marts i år, fortæller Rasmus Toft.

Vejrup Andel har benyttet it-systemet i omkring 20 år.

- Det er et system, som kommer hele vejen rundt, og som vi blandt andet benytter til vores produktion af foder, til long/short og til vores IPV, fortæller forretningsfører Mogens Skov Hansen, Vejrup Andel.

I Salling Grovvarer har direktør Arne Munk og hans medarbejdere også arbejdet med Vika Data gennem lige så mange år.

- Det er et meget brugervenligt system, og nye medarbejdere lærer det hurtigt. Det er et spørgsmål om ganske få uger, siger Arne Munk.

Når de tre grovvarevirksomheder besluttede sig for at investere i Vika Data, hænger det blandt andet sammen med muligheden for at fremtidssikre deres egen løsning.

- Vi ser mange perspektiver i systemet. De to medarbejdere i Vika Data er rigtig dygtige udviklere og programmører, som formår at lave brugervenlige og billige løsninger. Vi vil gerne være med til at skubbe til, at virksomhedens løsninger udbredes og udnyttes af endnu flere, siger Rasmus Toft.



Rasmus Toft, Nordvest Foder, tv. bekræfter investeringen i Vika Data med den hidtidige ejer Poul Kvistgaard.
Pressefoto.

DLG fik det første korn ind ti dage tidligere end normalt

HØST | DLG venter en dansk høst over middel i år

Af Helge Lynggaard

Mandag d. 30. juni kl. 13.16 blev det første læs vinterbyg indleveret på DLG's afdeling i Sundeved. Dermed er den danske høst i gang, og den falder tidligt, skriver DLG

Det er dejligt at høsten er i gang. Det er jo en højtide i landbruget, hvor landmanden indløser det seneste års hårde arbejde i marken, siger vicekoncerndirektør for afgrøder i DLG, Mogens Frederiksen, og fortsætter.

- Normalt modtager vi første læs korn i anden uge af juli, og dermed kan vi konstatere at høsten falder noget tidligere, end vi er vant til. Men vi er godt forberedt, og vi er klar til at tage imod landmandens afgrøder på vores knap 100 modtagerpladser landet over.

Efter en høst i 2023 og 2024 der betragtes som under middel, er der noget, der tyder på, at høsten denne sommer bliver mere udbytterig. En god blanding af



Høsten kom i gang i Sønderjylland allerede mandag i denne uge.

Arkivfoto: Anne-Mette Engelbrecht.

vand og sol løbet af foråret har skabt rigtig gode betingelser for planterne.

Kornet står flot over det meste af landet, og selvom det er svært at vide, hvordan vejret arter sig i de kommende måneder, så forventer vi en høst, der bliver

en del større end de to foregående år.

Den samlede høst i 2023 endte på 7,1 mio. tons mens tallet var 7,6 mio. tons i 2024. I et 'normalt' år høster de danske landmænd på den gode side af 9 mio. tons.

Forventningen er, at der kommer mere korn ind på DLG's lokationer i de kommende dage. DLG har til den kommende høst ansat mere end 200 kollegaer, der skal sikre, at den danske høst håndteres effektivt og sikkert.

Sverige forventer en middel høst

HØST | Lantmännen forventer en høst på cirka 5,5 millioner tons korn

Af Helge Lynggaard

Den svenske kornhøst forventes at blive på 5,5 millioner tons korn, hvilket er på niveau med tiårsgennemsnittet.

Sådan lyder Lantmännens prognose for den svenske kornhøst udarbejdet i begyndelsen af juli.

- Der er lokale og regionale variationer, men generelt og lige nu ser afgrøderne ud til at være i god stand og give et gennemsnitligt udbytte. Efter to år med dår-

lig høst er behovet for en større høst tydeligt, ikke mindst for at vende den negative tendens med svag og faldende rentabilitet for svenske kornavlere, hedder det i en pressemeddelelse fra Lantmännen.

- Vi står over for endnu et vigtigt høstår for svenske landmænd, svensk fødevareproduktion og landets beredskab. Her i begyndelsen af juli ser det ud til, at vi er på vej mod en god høst på niveau med eller lige over tiårsgennemsnittet, siger Per Germundsson, kornchef hos Lant-

männen Lantbruk.

Styrker beredskabet

- Lantmännen arbejder for øget fødevareproduktion, både til indenlandsk forbrug og eksport. Øget svensk fødevareeksport har flere fordele. Udover at skabe vækst og øget rentabilitet i landbruget er det også den mest omkostningseffektive måde at styrke den svenske beredskabskapacitet på. Hvis en krise skulle opstå, kan eksportstrømmene omorienteres til indenlandsk forbrug, siger Magnus Kagevik, administrerende

direktør for Lantmännen.

Den nye nationale fødevarestrategi sætter fokus på dette potentiale i svensk landbrug og fødevareproduktion, og Lantmännen deler strategiens ambitioner og især analysen af at reducere det nuværende handelsunderskud i sektoren. Et underskud, der i øjeblikket anslås til cirka 80 milliarder svenske kroner.



Forbrugerne i asiatiske lande er nervøse for deres arbejdspladser, og derfor holder de igen med deres ølforbrug - og dermed er der ikke samme behov for malt fra blandt andre Fuglsang. **Pressefoto.**

Dansk maltfabrik oplever et presset marked

MALT | I asiatiske lande holdes der igen med ølforbruget, og det påvirker produktionen hos maltfabrikken Fuglsang

Af Helge Lynggaard

Det er blevet lidt mere hverdag hos Sophus Fuglsang Export-Maltfabrik A/S, der sidste år ved samme tid kunne berette om et rekord stort overskud. Nu har Fuglsang netop offentliggjort regnskabet for 2024, og det viser et overskud på 49 millioner kroner efter skat mod 88 millioner kroner i 2023.

- Det er ikke desto mindre et tilfredsstillende resultat, fremgår det af årsrapportens ledelsesberetning.

I en pressemeddelelse fra Fuglsang hedder det supplerende, at det gode resultat skyldes, at der i 2024 fortsat var en fornuftig efterspørgsel efter malt. Dog har lidt lavere salgspriser for malt og de faldende og mere stabile priser på energi reduceret virksomhedens marginaler.

Sænkede forventninger

Kim Fuglsang anser det for nødvendigt at sænke forventningerne til 2025 mærkbart på grund af den geopolitiske uro inklusive usikkerhed på handels- og transportområdet:

- Forbrugerne i de asiatiske lande er nervøse for deres arbejdspladser, der er stærkt eksportafhængige. Derfor er de tilbageholdende, også når det gælder deres ølforbrug og dermed afsætningen af malt til bryggerierne. Den faldende efterspørgsel er så mærkbar, at nogle maltfabrikker, også vores, har været nødt til at reducere produktionen. Samtidig lægger konkurrerende kinesiske og australske malterier et øget pres på vores marginaler. Det bevirker, at vi for 2025 forventer et resultat på ca. kr. 10-20 mio, lyder det fra Kim Fuglsang.

Mens eksportmarkedet er presset, ser der til gengæld ud til

at være godt nyt på vej i den modsatte ende af leverandørkæden – nemlig hjemme på de danske bygmarker:

- Heldigvis har vækstbetingelserne for dansk maltbyg i foråret været meget favorable. Nu må vi håbe, at vejrguderne fortsat er med landbruget og bringer godt sommer- og høstvejr i de næste fire til seks uger, siger Kim Fuglsang.

Reduceret ressourceforbrug

Maltfabrikken har fortsat fokuseret på at reducere sit ressourceforbrug. I 2024 har Fuglsang projekteret et større energiprojekt for fabrikken i Haderslev. Investeringen bliver gennemført i 2025, og den tekniske løsning tages i drift i 2026. Varmeforsyningen i fremstillingsprocessen vil blive optimeret yderligere, dels for at udnytte udsving i elpriserne, og i høj grad for at reducere CO2-af-

trykket. Fra og med 2024 har Fuglsang indkøbt certificeret strøm fra vedvarende energikilder. Desuden er der i Haderslev omkring årsskiftet 2024/25 idriftsat et solcelleanlæg på taget af en lagerhal, der dækker energiforbruget i kontorer og lagre.

Direktør Kim Fuglsang ser de nye tiltag som del af en langsigtet, ambitiøs strategi på energi- og klimaområdet:

- Vi forventer, at vi i de kommende år vil fortsætte vores investeringer i yderligere reduktion af ressourceforbruget, i takt med, at nye muligheder bliver tilgængelige og rentable. Det er vores mål, at vi med udgangen af 2029 vil være 95 procent CO2-neutrale i vores maltningsproces.



Valsemøllen har foruden i Esbjerg - billedet - også produktion i Køge og Svendborg. **Pressefoto.**

Valsemøllen møder intens konkurrence fra andre møller

REGNSKABET | Årsregnskabet 2024 for Valsemøllen A/S viser, at virksomheden lander et resultat før skat på 28,7 millioner kroner.

Af Helge Lynggaard

Den danske møllevirksomhed med produktion i Esbjerg, Svendborg og Køge kom ud af 2024 med en omsætning på 806 millioner kroner og et samlet resultat før skat på 28,7 millioner kroner, viser selskabets dugfriske årsregnskab.

- 2024 var et udfordrende år, hvor vi mødte intens konkurrence fra andre møller. Alligevel lykkedes vi med at fastholde vores omsætning på næsten samme niveau som rekordåret før. Vi har fokuseret på fortsat nye investeringer og innovation, og det har så betydet en tilbagegang på indtjeningen ift. det ekstraordinære resultat i 2023, fortæller administrerende direktør Niels Brinch-Nielsen fra Valsemøllen i

en pressemeddelelse.

Årsregnskabet viser, at Valsemøllens omsætning er faldet lidt i forhold til det foregående rekordår, men stadig lander på et højt niveau i forhold til tidligere år. Bundlinjen anses derfor som et tilfredsstillende resultat konkurrencesituationen taget i betragtning.

Investeringer i nyt maskineri

Konkurrencedygtighed er et meget vigtigt pejlemærke i virksomheden, og derfor investeres hele overskuddet og mere til i effektivisering af produktionsprocesserne, men også inden for udvikling af nye forretningsben.

- Selvom konkurrencen er benhård, tror vi på, at det er det rigtige at fastholde vores fokus på kvalitet og udvikling. Derfor investerer vi i en helt ny havremølle



Havreris er et af Valsemøllens nye produkter. **Pressefoto.**

i seks etager, der skal kunne sende havregryn ud til hele verden, når den står færdig i slutningen af året, siger Niels Brinch-Nielsen.

Derudover investeres der i nyt mere effektivt maskineri som f.eks. en ny rugmølle og nye

moderne pakkemaskiner til bageblandinger til detailhandlen, så der kan komme endnu flere brød- og kageblandinger ud til de danske forbrugere.

Flere produktlanceringer inden for havre på vej

I 2024 har Valsemøllen særligt arbejdet på nye produktlanceringer inden for havre målrettet både b2b og b2c kunder.

- Sidste år startede udviklingsarbejdet på vores nye måltidstilbehør 'havreris', som blev lanceret i starten af 2025. Det er i vores øjne et af fremtidens produkter med sin sunde, økologiske og klimavenlige natur, og det virker heldigvis til at både forbrugerne og madprofessionelle er helt enige ifølge de første meldinger fra vores detail- og foodservicekunder, siger Niels Brinch-Nielsen.

215 millioner kroner fra Novos og Gates fonde til at finde alternativer til handelsgødning

GØDNING | Biogødning i form af svampe og bakterier skal gøre fødevarereproduktionen både bæredygtig og billig

Af Helge Lynggaard

Med en støtte over fem år på 215 millioner kroner fra Novo Nordisk Fonden og Gates Foundation skal forskere nu finde alternativer til handelsgødning.

En voksende verdensbefolkning har behov for en voksende fødevarereproduktion. Og fremtidens fødevarer er nødt til at blive produceret mere bæredygtigt og skånsomt for miljøet, end det er tilfældet i dag, skriver DTU i en pressemeddelelse og fortsætter:

- Derfor skal det nye Initiative for Biofertilizer Innovation and Science (IBIS) finde løsninger på netop de udfordringer ved hjælp af såkaldt mikrobiel biogødning, som også kaldes 'biofertilizer'.

- Det dækker over mikroorganismer som svampe og bakterier, der hjælper planter med at optage næringsstoffer fra jorden. Og mikrobiel biogødning har en lang række fordele i forhold til den kunstgødning, der benyttes i dag, siger lektor på DTU Bioengineering, Rasmus J. N. Frandsen, som bliver leder af initiativet:

- Nogle mikroorganismer kan gøre næring, som er bundet i jorden tilgængelig for planter, mens andre kan omdanne kvælstof fra luften til ammonium, som planterne kan optage. Samtidig kan mikroorganismerne produceres lokalt og med et langt mindre energiforbrug end kunstgødning, hvilket gør dem både billigere og mere bæredygtige.

Udover DTU deltager Aarhus Universitet, Københavns Universitet samt et universitet fra henholdsvis Sydafrika og Indien i projektet.



Ved hjælp af store eksperimenter skal IBIS skabe en dyb forståelse for, hvordan mikroorganismer opfører sig under forskellige forhold. Alle data bliver frit tilgængelige. **Foto: Rasmus J. N. Frandsen.**

Mangler viden og fri data

Den største forhindring for, at mikrobiel biogødning kan bruges i industriel skala på globalt plan, er, at der mangler offentligt tilgængelige data og viden om, hvordan mikroorganismerne opfører sig under forskellige markforhold, hvordan man kan dokumentere deres egenskaber og hvordan forskellige produktionsmetoder påvirker deres effektivitet.

Derfor skal partnerinstitutionerne i projektet, som kommer fra Danmark, Indien og Sydafrika, sammen lave enorme, standardiserede eksperimenter, der kan skabe de meget store datasæt og den dybere forståelse, som er forudsætningen for at begynde en egentlig produktion af mikrobiel biogødning.

- Hver partner ligger inde med unik viden og unikke ressourcer, som tilsammen gør os i stand til at skrive en kagebog om, hvordan man udvikler mikrobiel biogødning. Formålet med initiativet er ikke at sælge gødning, men at leverer opskrifterne og datasættene, som gør andre i stand til at oprette lokale produktioner i hele verden. Og kagebogen bliver gratis, forstået på den måde, at al den data, vi skaber, bliver frit tilgængeligt, forklarer Rasmus J. N. Frandsen om partnerne og deres mission.

Kommer små og store landbrug til gode

Med stærke forskningsgrupper i både Danmark, Indien og Sydafrika, får IBIS en unik mulighed

for at bidrage med den viden om mikrobiel biogødnings biologi, produktion og performance på markerne, som mangler i dag.

Dermed understøtter IBIS Novo Nordisk Fondens arbejde for at støtte samfundet i den grønne omstilling, siger Claus Felby, Vice President for Agri-Food hos Novo Nordisk Fonden.

- IBIS er et vigtigt skridt i retning af at fremme højtydende bæredygtigt landbrug ved at skabe grundlaget for pålidelige mikrobielle biogødningsløsninger, der kommer både små landmænd og store landbrugsbedrifter over hele verden til gode.



Danish Crowns ejere har nu givet tilsagn om at leverer flere grise til slagteriet, og den melding bliver modtaget med stor tilfredshed af CEO Niels Ulrich Duedahl. Foto: Adobe Stock.

Nu er der flere slagtegrise på vej til Danish Crown

GRISE | Danish Crowns andelsejere skruer nu op for produktionen af slagtegrise. I løbet af den seneste måned har ejerne løftet deres forventede produktion med en halv million grise - og der kan være flere på vej.

Kombinationen af en række konkrete tiltag og en markant højere notering har fået en række af Danish Crowns ejere til justere deres A-mængde op og dermed levere flere grise til slagtning det kommende år.

Det skriver Danish Crown i en pressemeddelelse.

- Det er rigtigt positivt nyt, og det er første gang i koncernens nyere historie, at vi kan opskrive en prognose så meget. Med vores samlede slagtekapacitet i betragtning, kan vi faktisk stå i et scenarie om 12 måneder, hvor vi må melde udsolgt. Der var vi ikke for bare nogle få måneder siden, siger Group CEO, Niels Ulrich Duedahl og understreger, at transformationen af Danish Crown kun lige er begyndt.

Tiltag har virket

Den oprindelige prognose for 2025/26 var 7,9 mio. grise. I stedet er det nu meget sandsynligt at lande på 8,4 mio. grise og endda med nogen sandsynlighed på 8,9 mio. grise, ud af en samlet slagtekapacitet på 9,4 mio. grise. Den positive udvikling skyldes flere ting. Først og fremmest den målrettede og hårde indsats på tværs af hele koncernen for at få noteringen op.

- Vi har fået lukket nogle af de huller, hvor vi mistede penge, vi har gennemført store besparelser på tværs af koncernen, og vi er nået tilbage på et konkurrencedygtigt noteringsniveau. Samtidig har vi mærket en positiv modtagelse af den dialog, som vi har åbnet med vores ejere om en ny ejermodel, og på de øvrige tiltag vi har sat i søen for at få flere

grise. Alt det til sammen gør, at vi ser ud til at have fået vendt råvarestrømmen den rigtige vej, siger Niels Ulrich Duedahl.

Der kommer ikke flere tillæg

Netop de mange forskellige nye tiltag er det nu slut med, og det kan muligvis i sig selv være med til at trække de sidste grise i hus.

- Det går rigtigt stærkt lige nu, og jeg siger også til alle de landmænd, jeg møder, at hvis man overvejer at skruer op for sine mængder, så skal man til at gøre det nu, for der kommer ikke flere nye tillæg. Tværtimod vil jeg ikke afvise, at vi i løbet af nogle måneder kan komme til at lukke ned for nogle af de forskellige ordninger, hvis råvaretilførslen fortsætter i det forventede tempo, siger Niels Ulrich Duedahl.

Den positive udvikling betyder ikke, at genopretningen af Danish Crown er slut, tværtimod. Men med den mere optimistiske råvareprognose er vejen nu i højere grad banet til at lykkes med transformationen.

- Vi har snakket rigtigt meget om råvarer, og det er jo netop, fordi det er så afgørende for, at vi kan lykkes med alle de andre ting, der skal gøres. Hvis vi får færre råvarer, så bliver vores omkostninger pr. kilo alt for høje, og så gør alle vores forskellige effektiviseringer ingen forskel. Derfor er det så vigtigt for tempoet i vores fortsatte transformation, at vi nu ser ud til at få vendt den negative udvikling, siger Niels Ulrich Duedahl.